

# Dienstleistungs- und Nutzungsvertrag

zwischen

**emendo Kooperationsmanagement GmbH & Co. KG** (nachfolgend „emendo“ genannt)  
Fiemerstraße 80, 32278 Kirchlegern

und der

Firmenbezeichnung

PLZ Ort Straße / Nr.

Name, Vorname ☐ Inhaber ☐ Geschäftsführer ☐ Zeichnungsberechtigter Geburtsdatum

Telefon Fax Mobil E-Mail

Steuernummer UST-ID

(nachfolgend „Partner“ genannt)

## 1. Partnerschaft

emendo stellt dem Partner im Rahmen einer Partnerschaft das Internet Portal „emendo trade community“ (nachfolgend kurz "etc" genannt) zur Nutzung bereit. Zudem verhandelt emendo vorteilhafte Rahmenverträge mit Lieferanten und externen Dienstleistern, die durch den Partner genutzt werden können (emendo ist hierbei nicht berechtigt und/oder verpflichtet für den Partner Verträge abzuschließen). Details zu den gültigen Rahmenverträgen veröffentlicht emendo direkt über die etc. Darüber hinaus informiert emendo den Partner (überwiegend elektronisch und leistungsbezogen) über sonstige interessante Angebote, Konditionen und neue Geschäftsmodelle. Der zusätzlich nutzbare Leistungsumfang (siehe Anlage) definiert sich mit der Art der Partnerschaft:

Partnerschaften	Basis-Partnerschaft	Marketing-Partnerschaft	Premium-Marketing-Partnerschaft	Systemhaus-Partnerschaft
Preis	59 € netto / Monat	79 € netto / Monat	99 € netto / Monat	249 € netto / Monat
	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Laufzeit	12 Monate	12 Monate	12 Monate	12 Monate
Vertragsbeginn	01.06.2016			

(Leistungsumfang der Partnerschaften siehe Anlage)

Dieses Schnupperangebot kann mit einem Sonderkündigungsrecht außerordentlich innerhalb von drei Monaten, ab Start der Partnerschaft, schriftlich gegenüber emendo gekündigt werden. Hierzu schreiben Sie eine Mail mit dem Betreff „Kündigung Schnupperangebot 2016“ an linda.tukk@emendo.net und teilen uns Ihre emendo Partnernummer, den Kündigungsgrund und den Zeitpunkt des Austritts mit. Die bis dahin gezahlten Beiträge werden innerhalb von 30 Tagen erstattet. Möchten Sie emendo nach den ersten drei Monaten weiterhin nutzen, gelten folgende Bedingungen: Die emendo Basis-Partnerschaft verlängert sich jeweils um 12 Monate ab Vertragsbeginn, sofern nicht eine Partei 3 Monate vor Ablauf schriftlich kündigt. Wählt der Partner (auch während der Vertragslaufzeit jederzeit möglich) eine höhere Partnerstufe mit einer festen Laufzeit, kann der Vertrag frühestens mit Ablauf dieser Laufzeit gekündigt werden. Die monatlichen Gebühren sind nicht additiv zur Basis-Partnerschaft. Höhere Partnerstufen haben ebenfalls eine 12-monatige Vertragslaufzeit, müssen jedoch aktiv durch den Partner verlängert werden. Verlängert der Partner diese nicht, entfällt der zusätzliche Leistungsumfang (siehe Anlage) nach Ablauf und der Vertrag fällt automatisch in die Basis-Partnerschaft zurück.

## 2. Zahlungsmodalitäten

Die monatlichen Gebühren sind jeweils zum 10. eines Monats im Voraus fällig und verstehen sich zzgl. der jeweils gültigen Umsatzsteuer. Der Partner verpflichtet sich das beigefügte SEPA Lastschrift Mandat ordnungsgemäß auszufüllen und mit dieser Vereinbarung an emendo zurückzusenden. Dem Partner ist bekannt, dass durch Wartungsarbeiten und/oder technische Probleme das emendo Internet Portal zeitweise nicht verfügbar ist. Zudem behält sich emendo das Recht vor, den Leistungsumfang den jeweiligen Marktgegebenheiten anzupassen, zu erweitern oder auch in vertretbarem Umfang zu kürzen. Dies berechtigt den Partner nicht zur Kürzung der Gebühren und auch nicht zur außerordentlichen Kündigung des Vertrages.

## 3. Exklusivität

Dieser Vertrag enthält keine Exklusivität. Dem Vertragspartner ist es deshalb gestattet, sich Franchise-, Einkaufs- und Marketingorganisationen o. ä. anzuschließen. Der Partner sichert jedoch hiermit ausdrücklich zu, selbst keiner Exklusivität zu unterliegen und somit ohne Verstoß gegen eigene vertragliche Verpflichtungen diesen Vertrag abschließen zu können.

## 4. Sonstiges

Der Partner versichert emendo, dass er seit mindestens 12 Monaten ein Gewerbe ausübt. Er verpflichtet sich, den entsprechenden Nachweis (Gewerbeschein, Handelsregisterauszug) zeitgleich mit Abschluss dieses Vertrages an emendo zu senden. Der Partner ist informiert, dass emendo Provisionen (u. a. Rückvergütungen, Bonifikationen, Werbekostenzuschüsse) von Herstellern, Lieferanten und Dienstleistern erhält und daher berechtigt ist, Artikelumsatzauswertungen anzufordern und diese zu verwenden. Der Partner wird hieraus keinerlei Ansprüche aus jedweden Rechtsgrund, insbesondere keine Zahlungs- oder Herausgabeanprüche, geltend machen und verzichtet insoweit auf sämtliche Rechte in diesem Zusammenhang.

Der Partner ist verpflichtet, die im Rahmen dieses Vertrages erhaltenden Informationen über Lieferanten, Konditionen, emendo Leistungen und Passwörter geheim zu halten und nicht gegenüber Dritten offen zu legen. Sollte eine Regelung dieses Vertrages unwirksam, nicht durchführbar sein oder werden, so wird hierdurch die Wirksamkeit der übrigen Regelungen nicht berührt. Ausschließlicher Gerichtsstand für Streitigkeiten zwischen dem Partner und emendo ist der Firmensitz von emendo.

Ort / Datum Kirchlegern, den

Partner – Unterschrift / Stempel emendo Kooperationsmanagement GmbH & Co. KG

Per Fax an **05223 49306 07** oder per Mail an **linda.tukk@emendo.net**

emendo Kooperationsmanagement GmbH & Co. KG | Geschäftsführer: Andre Vogtschmidt  
Fiemerstraße 80 | 32278 Kirchlegern | Fon 05223 49306 06 | Fax 05223 49306 07 | [www.emendo.net](http://www.emendo.net)

**emendo**  
.....o

## SEPA-BASIS-LASTSCHRIFT-MANDAT

Ich ermächtige die emendo Kooperationsmanagement GmbH & Co. KG, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen.

Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von der emendo Kooperationsmanagement GmbH & Co. KG auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

**Hinweis:** Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

*Kontoinhaber (Vorname, Nachname)*

---

*PLZ* *Ort* *Straße / Nr.*

---

*IBAN* *BIC*

---

**Zusatz-Information:** Die Mandatsreferenz-Nummer entspricht der Kundennummer bei emendo. Diese wird dem Partner nach Vertragsschluss mitgeteilt.

*Ort / Datum*

---

*Partner – Unterschrift / Stempel*

---

# LEISTUNGS- UMFANG

	Basis-Partnerschaft für IT-Dienstleister, kleinere Systemhäuser oder Einzelhändler ohne Fachgeschäft	Marketing-Partnerschaft für Fachhändler mit Privat- und Firmenkunden mit Ladengeschäft	Premium-Marketing-Partnerschaft für Fachhändler mit Privat- und Firmenkunden mit Ladengeschäft	Systemhaus-Partnerschaft für qualifizierte IT-Systemhäuser mit B2B-Ausrichtung
Preise	59 € netto / Monat	79 € netto / Monat	99 € netto / Monat	249 € netto / Monat
emendo trade community (etc)	•	•	•	•
etc-Datenexport als Schnittstelle zu Ihrer WaWi	20 € netto / Monat (ggf. Anbindungspauschale)	20 € netto / Monat (ggf. Anbindungspauschale)	20 € netto / Monat (ggf. Anbindungspauschale)	•
Partnertreffen Meet Friends	•	•	•	•
Fairplay-Rückvergütung (jetzt auch für individuelle Flyer)	•	•	•	•
UPS Paketkonditionen	•	•	•	•
Werbeware zu Sonderpreisen	•	•	•	•
Rahmenverträge mit Lieferanten	•	•	•	•
Rahmenverträge mit Dienstleistern	•	•	•	•
Onlineshop emendo.de		•	•	•
B2C-Marketing (u.a. Endkundenflyer, Newslettervorlagen, Kundenkarte, Großflächen, Ambientwerbung)		•	•	•
NEU Marketing-Toolbox "Service"		15 € netto / Monat	•	•
NEU Marketing-Toolbox "Used IT"		15 € netto / Monat	•	•
NEU B2B-Flyer (2x im Jahr)		25 € netto / 250 Stück	•	•
B2C-Gebietsschutz		Mindestumsatz Marketingleistungen 500 € / Jahr / 10.000 HH	Mindestumsatz Marketingleistungen 500 € / Jahr / 10.000 HH	Mindestumsatz Marketingleistungen 500 € / Jahr / 10.000 HH
B2C-Sonderflyer (2 – 3x im Jahr)		•	•	•
NEU Layout individueller Flyer		100 € netto / Flyer	•	•
Individuelle Leistungen (Grafik, Text, Handling)		60 € netto / Stunde	60 € netto / Stunde	40 € netto / Stunde
B2B-Marketing (u. a. E-Mail- und Briefmailings)				•
Individuelle Image- / Unternehmensbroschüre				250 Stück
B2B-Kundenmagazin (2x im Jahr)				250 Stück / Ausgabe
Quartalstreffen inkl. Tagungspauschale und Übernachtung				•
Systemhaus-Schulungen				•
Lokale Pressearbeit				•